

Référence: 302260851

75020 - paris - France

Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

GUY C.

- technico-commercial en micro-informatique -

Etat Civil : Date de naissance : 22/09/1961

Nationalité : France

Situation Familiale :

Objectifs : -Création et direction d'entreprise, développement durant 5 années du laboratoire et agence à Paris, 3 salariés et 1 stagiaire pour 2 MF de CA - Responsable d'agence commercial : Gestion : administratif, commande, stock, après vente, promotion, planning, recrutement, formation et encadrement d'équipe commercial.

Formation : 1979 - C.A.P de comptabilité (94).

Ma recherche : technico-commercial en micro-informatique dans le secteur Services Commerciaux en contrat
Tout contrat

Ma région de travail : Ile de France. Je peux me déplacer : aux villes voisines. Je suis disponible immédiatement.

Salaire souhaité : à étudier. Je peux travailler a temps partiel.

Expériences professionnelles :

Années d'expérience : 1

2000 :

0

1997 :

1996 :

1992 :

1990 :

Langues : Anglais

Atouts et Compétences :

- Choix et commande des composants hardware et les logiciels.- Vente et assemblage des composants hardware.- Vente et installation des périphériques (modem, Imprimantes, Scanners, Multimédias, etc…)- Vente de logiciels (systèmes, PAO, DAO, Gestion, Compta, etc…)- Vente de réseaux (Artisoft, 95, NT, Novell, etc…)- Conseils et formations aux acheteurs et utilisateurs (matériel PC & MAC et logiciel)- Information permanente sur techniques, des prix, et du marché.- Formation technique et commerciale interne aux collaborateurs et stagiaires.- Facturation clients, encaissements et dossier de crédit - Organisation et gestion complète d'un service technique et commercial - Direction et gestion d'un point de vente. - Attention toute particulière au rapport qualité / prix. - Prospection dans les salons micro : fournisseurs, constructeur, nouveauté.