

Référence: 1201041744

46170 - Pern -
- Email : identifiez vous

SPENCER W.

- Responsable commercial et développement -

Etat Civil : Date de naissance : 30/07/1971

Situation Familiale :

Objectifs : Actuellement en activité dans un secteur BtoC ne me correspondant pas, je souhaiterais retrouver un cadre de travail plus adapté à mes fonctions.

Intégrer une entreprise forte et dynamique qui soit en mesure de me permettre de mettre à profit l'entièreté de mes compétences.

Formation : - BAC+4 Commerce

- TITRE NIVEAU 3 GÉNIE-CLIMATIQUE

- CERTIFICATION EXPERT PERFORMANCES ÉNERGÉTIQUES DU BÂTIMENT

Ma recherche : Responsable commercial et développement dans le secteur Services Commerciaux en contrat CDI

Ma région de travail : Midi Pyrennées. Je peux me déplacer : france et étranger.

Salaire souhaité : plus de 3000 €.

Expériences professionnelles :

Années d'expérience : 18 dont 10 a l'étranger.

2010 :

Directeur commercial cogérant Expert-eco-energies

Création d'une entreprise de vente de solutions d'améliorations énergétiques du bâtiment agissant auprès des particuliers en tant que force de vente externalisée pour un réseau d'entreprises constitué d'installateurs

Domaine: Améliorations énergétiques du bâtiment

Chauffage, Ventilation, Solaire thermique, Photovoltaïque, Menuiseries, Isolation

Secteur d'activité: BtoB BtoC

Secteur: Midi-Pyrénées

- Gestion d'équipe de vente et assistance à la vente
- Création animation et développement d'un réseau d'entreprises
- Développement des politiques commerciales et marketing
- Sélection produits
- Négocier achat/vente
- Traitement appels d'offres
- Recherche et développement de nouveaux marchés
- Relation entreprises & collectivités territoriales
- Montage des dossiers administratifs
- Montage des dossiers de demandes d'aides et de subventions,
- Montage des dossiers de financements
- Développement des ventes
- Soutien à la vente de la force commerciale

2007 :

Chargé d'affaire / Technico commercial Walter Meier
Chargé d'affaires Grands comptes. Technicien conseil.
Gestion température et hygrométrie milieu industriel.
Secteur d'activité: Industriel/Collectivités territoriales
Secteur: Grand Sud-ouest

- Animation réseau
- Prescription/Préconisation
- Suivit Grands comptes
- Suivit des commandes
- Suivit des consultations
- Suivit d'appels d'offres
- Stratégie commerciale
- Responsable du développement des ventes et relation clients sur le Grand Sud-ouest
- Participation au développement de stratégie commerciale et marketing
- Vente

Présence accru sur tout les grands sites industriels du grand sud-ouest; EADS, DASSAULT, CNRS, CNES, AIR-BUS, IBM, MOTOROLA, GENIE MILITAIRE, D'AUCY, LU...

Mes interlocuteurs habituels; LA SPIE, HERVE THERMIQUE, AXIMA, TUNZINI, PROMO-SANIT, SUEZ...

En contact permanent avec les Bureaux d'études; BETEM, BETOM, BETEREM, BETCE, OTCE...

2006 :

Chargé de mission APS
Chargé de mission Développement force de vente BtoB
Secteur d'activité: BtoB/BtoC Bien-être Balnéo
Secteur: France

- Participation au plan de stratégie commerciale et marketing
- Création d'une structure d'Import Chine - USA
- Aide au développement des outils de communication.
- Développement des outils d'aides au Traitement des appels d'offres.
- Animation réseau.
- Fidélisation clientèle.
- Développement des Ventes.

1999 :

Chargé d'Affaires MARTY BTP constructeur promoteur (ES)
Responsable du développement des ventes relation BE Architectes
Secteur d'activité: Bâtiment/Construction promotion
Secteur: Espagne Nord

- Traitement des appels d'offres
- Relation architectes et BE
- Développement des ventes
- Animation réseaux
- Préconisation
- Chiffrage
- Négocier Achat/Vente

Langues : ANGLAIS; FRANCAIS; ESPAGNOL; ALLEMAND; NEERLANDAIS

Atouts et Compétences :

Préconisation, Prescription, Développement de marché, Relation client, Etude et conseil sélection produit, Création et fidélisation réseau client, Développement des ventes, Analyse terrain, Source-reporting, Stratégies de vente, Gestion commerciale, Vente.
Traitement d'appels d'offres marchés publics et privés.