

Référence: 1101030952

59600 - MAUBEUGE -
- Email : identifiez vous

ERIC B.

- COMMERCIAL -

Etat Civil : Date de naissance : 16/03/1981
Situation Familiale :

Formation : 2009 : formation quali pv' + 2003 : formation commerciale et management : confort général européen + 2001 : bac pro m.s.m.a : maintenance des systèmes mécaniques automatisés, lycée secondaire et technologique privé de louvroil

Ma recherche : COMMERCIAL dans le secteur Services Commerciaux en contrat Tout contrat
Ma région de travail : Nord Pas de Calais. Je peux me déplacer : sur toute la région.
Salaire souhaité : à étudier.

Expériences professionnelles :

Années d'expérience : 9

Fevrier 2010/ A ce jour Employeur actuel anonyme (Couverture, Charpente, Isolation, Aménagement de combles) Commercial

Missions : > Démarchage de la clientèle a domicile (RDV Fournis, phoning, mailing, JPO)
> Conseil du client sur le matériel approprié, tarification, élaboration de devis, de contrat et de contrat de financement.
> Suivie de la clientèle (Complément de chantier, S.A.V)

Juillet 2008/Fevrier 2010
eurl Pro Sambre Habitat (Couverture, Isolation, Menuiseries)

Gérant
Missions : > Elaboration de devis, de contrat de financement
> Gestion du planning et des chantiers (Materiaux, Rendement)
> Comptabilité, recrutement, Gestion

Juin 2005 /Juin 2008
sarl ISOKA France (Portes, fenêtres, volets) agence de Maubeuge
Voyageur Représentant Placier

Missions : > Démarchage de la clientèle a domicile (porte a porte, phoning, mailing)
> Conseil du client sur le matériel approprié, tarification, élaboration de devis, de contrat et de contrat de financement.
> Suivie de la clientèle (Complément de chantier, S.A.V)

Septembre 2004
AGENCE DE LOCATION BTP, Groupe BERGERAT MONNOYEUR Paris
Agent de comptoir, responsable de location

Missions : > Gestion de l'agence de Maubeuge : Accueil de la clientèle par téléphone et au comptoir planification des livraisons, gestion des contrats de location, des ouvertures de compte, de l'approvisionnement et du stock en consommable du magasin
> Conseil du client sur le matériel approprié a sa tache, réponse aux différents appels d'offres, élaboration de devis.

Langues : Anglais : Bon niveau (parlé, écrit)

Atouts et Compétences :

Windows - Word - excel - Outlook - Internet - Régie v4