

Référence: 000001000o

62200 - boulogne sur mer -
Téléphone : identifiez vous - Mobile : identifiez vous - Email : identifiez vous

JÉRÔME D.

- Chargé d'affaires -

Etat Civil : Date de naissance : 18/10/1972
Nationalité : Française

Formation : INBEV : 2007 World class commercial program
INBEV : 2007 « training management » par Moortgat ressources
INBEV : 2002 « formation financière et bilantaire" AUXINDAL
SIADEP : 1991 institut des forces de vente à Lens
job d'été : caisse nationale d'épargne
Stage en entreprise : SOLDIB

Ma recherche : Chargé d'affaires dans le secteur Batiment en contrat Tout contrat
Ma région de travail : Nord Pas de Calais. Je peux me déplacer : sur toute la région.
Salaire souhaité : a étudier. Je peux travailler a temps partiel.

Expériences professionnelles :

Années d'expérience : 4

2009 à 2013 :

Managers des ventes et chef de projet

CAFE IN Hauts de France devenu Olivier Bertrand distribution

Distribution de boissons hors domicile

Responsable des collectivités , marchés publics et appels d'offres pour les quatres dépôts de l'entreprise .

je détermine la stratégie de l'entreprise .

Chef de projet "Vente à emporter"

Mise en place complète de la stratégie et de l'animation des 20 commerciaux de l'entreprise .

2006 - 2009 :

Managers des ventes

CAFE IN Hauts de France Filiale de distribution de boissons du Brasseur InBev (Stella Artois ,

Leffe ,

Hoegaarden)

Distribution de boissons hors domicile

Dépôts de Boulogne sur mer (62) et de Dunkerque (59) .

Encadrement et management de cinq chefs de secteurs et de quatres télévendeuses .

2000 - 2006 :

Chef de secteur

CAFE IN Hauts de France Filiale de distribution de boissons du Brasseur InBev (Stella Artois ,

Leffe ,

Hoegaarden)

Distribution de boissons hors domicile

Patron d'un secteur j'ai comme mission de suivre et développer le chiffre d'affaire et marge de l'entreprise

auprès d'une clientèle de cafés hôtels restaurants .

En lien direct avec la maison mère je monte de manière autonome les dossiers de financement et les investissements corporels . (ligne de crédit BNP et AUXINDAL)

réseau : notaire , agence bancaire locale , agent d'affaire .

Dépôt de villeneuve d'ascq

1995 - 2000 :

Commercial au sein de la société FICHEL distribution à Seclin (59).

Société FICHEL distribution à Seclin (59)

Distribution de boissons hors domicile

Mise en place d'une stratégie de développement commercial sur une clientèle de cafés hôtels restaurants .

Négociation des accords contractuels et de la tarification client .

1994 - 1995 :

3ieme Régiment du Génie à CHARLEVILLE-MEZIERE (08) .

Pilote de VAB , char blindé et amphibie .

Section de combat mécanisée , maîtrise du minage et déminage .

Atouts et Compétences :

Mots clefs : distribution hors domicile , financement , management , chef de projet , BtoB .

Gestionnaire : élaboration , suivi et respect des budgets commerciaux , reporting financier .

Développeur commercial : suivi des comptes clefs , développement des équipes commerciales terrain et de la télévente . Garantir la qualité de service rendu au point de vente .

Formation et coaching par accompagnement terrain .

Traits particuliers : spécialiste polyvalent , grande capacité d'adaptation .

Excel sauf les macros , Outlook

ERP : bevor Serca

Reportnet Serca

requêteur statistique Cognos powerplay (IBM)

vpn